

3.3.8.1 Offerten beurteilen

Wir bestellen unser Büromaterial bei Büro Meier und bei Büro Furrer. Wir bekamen ein Angebot von der Papeterie Parisette.

	Büro Meier	Büro Furrer	Papeterie Parisette
Kundenbeziehung	Indirekte Kundenbeziehung	Nein	Nein
Rabatte	7%	Auf einige Artikel 7%	15%
Sympathisch	Ja	Nein	Ja
Zusammenhänge	Gleicher Katalog wie Parisette	Nein	Gleicher Katalog wie Büro Meier

Beurteilung

Die Lage:

Wir bekommen von Büro Meier nur 7% Rabatt, aber Herr Winiger hat mit Büro Meier eine indirekte Kundenbeziehung. Bei Büro Furrer bekommen wir nur bestimmte Artikel günstiger. Bei der Papeterie Parisette hätten wir auf das ganze Sortiment der Bruttopreise 15% Rabatt.

Das Angebot:

Bei der Papeterie Parisette hätten wir 15% Rabatt auf alle Bruttopreise. Das Angebot des Büromaterials ist gleich, wie bei Büro Meier, den wir bei den Bestellungen bevorzugen (Büro Meier: 7% Rabatt).

Mein Vorschlag:

Wir bestellen den grössten Teil unseres Büromaterials bei Büro Meier und bestimmtes Material bei der Papeterie Parisette. Wenn wir aber von Büro Furrer ein besseres Angebot haben, als bei Büro Meier und der Papeterie Parisette, bestellen wir bei Büro Furrer.